

HALBJAHRESABSCHLUSS

2014

2014

in TCHF	30.06.2014	30.06.2013	Veränderung
Erfolgsrechnung			
Umsatzerlöse	66'190	62'292	6.3%
Betriebsergebnis vor Abschreibungen (EBITDA)	11'159	10'510	6.2%
in % des Umsatzes	16.9%	16.9%	
Betriebsergebnis (EBIT)	9'764	9'113	7.1%
in % des Umsatzes	14.8%	14.6%	
Konzerngewinn	8'422	7'744	8.8%
in % des Umsatzes	12.7%	12.4%	
Bilanz			
Bilanzsumme	98'155	87'479	12.2%
Umlaufvermögen	71'806	63'026	13.9%
in % der Bilanzsumme	73.2%	72.0%	
Anlagevermögen	26'349	24'453	7.8%
in % der Bilanzsumme	26.8%	28.0%	
Fremdkapital	24'363	24'791	-1.7%
in % der Bilanzsumme	24.8%	28.3%	
Eigenkapital	73'792	62'688	17.7%
in % der Bilanzsumme	75.2%	71.7%	
Investitionen	1'595	649	145.8%
in % des EBITDA	14.3%	6.2%	
Mitarbeitende			
Anzahl Mitarbeitende	372	361	3.0%
Anzahl Leistungseinheiten	344.3	332.6	3.5%
Umsatz je Leistungseinheit	192	187	2.7%
Gewinn je Leistungseinheit	24.46	23.28	5.1%
Titelstatistik			
Reingewinn pro Aktie in CHF	3.51	3.23	8.7%
EBITDA pro Aktie in CHF	4.65	4.38	6.2%
Eigenkapital je Aktie in CHF	30.75	26.12	17.7%

Börsenkotierung Segment: SIX Domestic Standard | Symbol: VBSN | ISIN-Nummer: CH0187624256

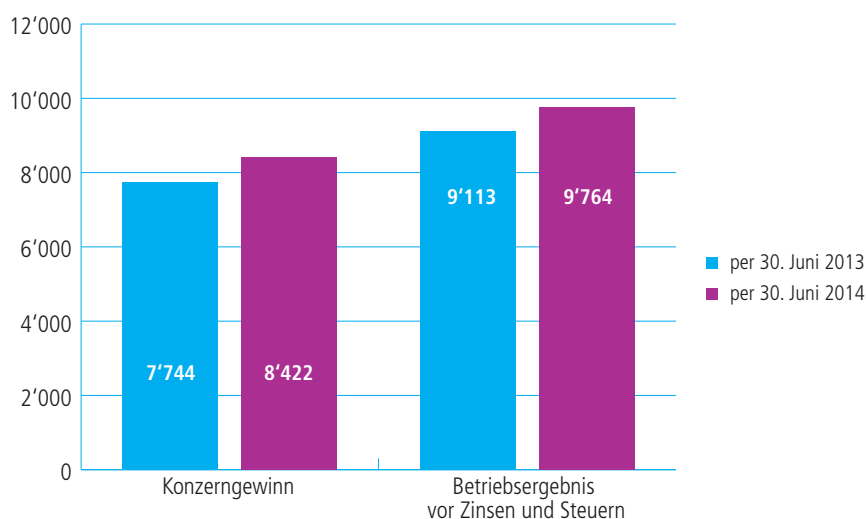
Die IVF HARTMANN GRUPPE knüpfte im ersten Halbjahr 2014 an vergangene Perioden an und entwickelte sich finanziell erfreulich. Dank einer positiven Umsatzentwicklung konnten sowohl das Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) als auch der Konzerngewinn gegenüber dem Vorjahresstichtag gesteigert werden.

Höhere Umsatzerlöse, EBIT sowie Konzerngewinn | Die Umsatzerlöse der IVF HARTMANN GRUPPE entwickelten sich im ersten Halbjahr 2014 um +6.3% gegenüber dem vergleichbaren Vorjahreszeitraum und liegen nunmehr bei CHF 66.2 Mio. Basis für diese positive Vertriebsleistung über sämtliche Kern-Abnehmergruppen hinweg sind neu gewonnene Kunden, vor allem in der Westschweiz, die stetige Ausweitung des Sortiments um innovative Produktlösungen sowie die Realisierung eines Grosskundenauftrags in den ersten sechs Monaten 2014. Auf dieser Basis, zusammen mit einem weiterhin straffen Kostenmanagement sowie einem Einmaleffekt in Form einer Rückstellungsauflösung, erzielte die Unternehmensgruppe ein Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) von CHF 9.8 Mio. (+7.1% ggü. Vorjahr) und einen Konzerngewinn von CHF 8.4 Mio. (+8.8% ggü. Vorjahr).

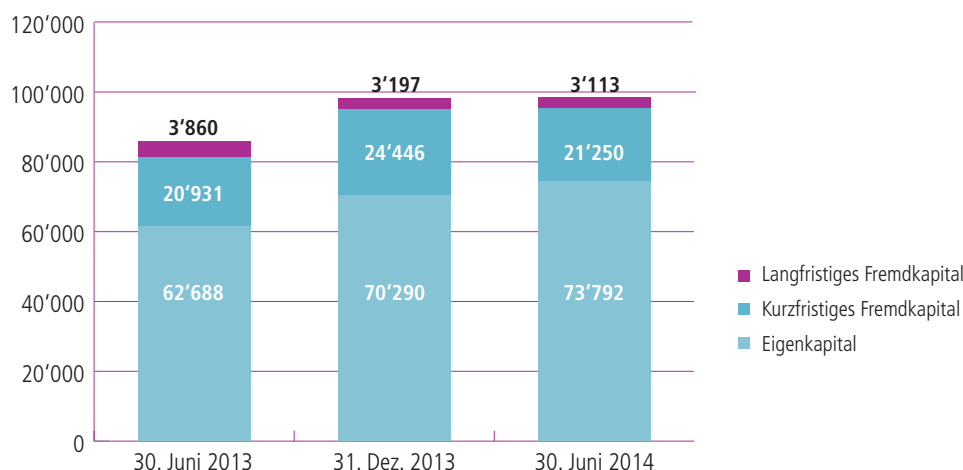
Positive Bilanzentwicklung | Auch per 30. Juni 2014 besteht ein kurzfristiges Darlehen an die HARTMANN GRUPPE, welches im Vergleich zum letzten Bilanzstichtag aufgrund der positiven Entwicklung der Flüssigen Mittel erhöht wurde. Die Investitionssumme in den ersten sechs Monaten 2014 ist im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um rund TCHF 950 höher. Hier spiegelt sich der Kompetenzaufbau im Bereich Hygieneprodukte zur Bewältigung der erhöhten Nachfrage von Hydroclean® wider. Die Rückstellungen sinken gesamthaft aufgrund der Erfüllung einer vertraglichen Verpflichtung in Zusammenhang mit einem Infrastrukturprojekt. Die Rückstellung für ein Leerstandsrisiko wurde im Rahmen einer Mietvertragsverlängerung erhöht. In 2014 wurde gemäss Beschluss der Generalversammlung eine Dividende je Namenaktie von CHF 2.05 (Gesamtsumme: CHF 4.92 Mio.) ausgeschüttet. Gesamthaft steigt die Bilanzsumme der IVF HARTMANN GRUPPE gegenüber dem vergleichbaren Vorjahreszeitraum von CHF 87.5 Mio. auf CHF 98.2 Mio. an, bei einer weiterhin soliden Eigenkapitalquote von 75.2% (Vorjahr: 71.7%).

Konzerngewinn und Betriebsergebnis

per 30. Juni 2013/2014 | in TCHF



Entwicklung Bilanzsumme
per 30. Juni 2013, 31. Dezember 2013 und 30. Juni 2014 | in TCHF



Professionelle Lösungen für unsere Kunden | Basierend auf der Fokus-Strategie der IVF HARTMANN GRUPPE liegt der Schwerpunkt weiterhin auf der Weiterentwicklung der Kerngeschäftsfelder Wundmanagement, Inkontinenzmanagement, OP-Bedarf, Desinfektionsmanagement und Erste Hilfe mit der führenden Marke DermaPlast®. Der Schwerpunkt in der Wundversorgung lag auch im 1. Halbjahr 2014 auf der HydroTherapy, eine aktive Wundtherapie, basierend auf den zwei effektiven Wundpräparaten Hydroclean® und HydroTac®. Mit dem Vivano®-System verfügt die Unternehmensgruppe über ein technisch hochstehendes System für die Unterdrucktherapie in der Wundversorgung. Attraktive Zusatzsortimente wie Untersuchungshandschuhe und das FUNNY-Hygienesortiment stärken ihre Position als Gesamtanbieterin für medizinische Verbrauchsgüter. Im Vordergrund stehen professionelle Lösungen für die Kunden, weshalb das Produktangebot mit Service- und Dienstleistungen laufend ausgebaut wird. Dazu zählt auch die Dienstleistung sanello®, die Betroffenen eine kompetente und kostenlose Beratung zu den Themen Inkontinenz und Wundversorgung sowie einen diskreten Heimlieferservice inklusive direkter Abrechnung mit den Krankenkassen bietet. Die weiterhin erfreuliche Entwicklung von sanello® bestätigt das wachsende Bedürfnis für die Betreuung und Pflege zuhause.

Innovative erste Jahreshälfte im Bereich Operations und R&D | Um der steigenden Nachfrage gerecht zu werden, bildete der kontinuierliche Ausbau der kundenspezifischen Sets einen Schwerpunkt im Bereich R&D. Im Weiteren wurde in zahlreichen Machbarkeitsstudien ein besonderes Augen-

merk auf die Steigerung des Kundennutzens bei bestehenden Produkten gelegt.

Die Sicherstellung der Lieferfähigkeit für das konzernweit geplante Absatzwachstum von Hydroclean® im Rahmen des Programms HydroTherapy in der modernen Wundbehandlung verläuft planmässig. Alle Maschinen und Anlagen für die Kapazitätserweiterung in den Bereichen Dampfsterilisation, Primär- und Sekundärverpackung sowie Infrastruktur sind geliefert, installiert und aktuell in der Validierungsphase.

Schwerpunkt im Kontinuierlichen Verbesserungsprozess (KVP) ist weiterhin «Total Productive Maintenance» (TPM). Aufgrund der erfreulichen Ergebnisse auf zwei Anlagen in 2013 wird das TPM-Programm stufenweise auf alle Produktionsanlagen ausgeweitet. Im Rahmen der Weiterentwicklung des Lieferantenmanagements wurde ein integriertes, systemunterstütztes und weitgehend automatisiertes Auditmanagement für strategische Lieferanten eingeführt.

Stabile Personalzahlen | Mit 372 Personen zum 30. Juni 2014 bleibt der Personalbestand weitgehend konstant im Vergleich zum Vorjahr (per 31.12.2013: 374 Mitarbeitende).

HydroClean[®] plus

Cavity

Aktiviertes Wundkissen zur Nasstherapie
Activated wound dressing pad for wet therapy
Pansement activé pour traitement en milieu humide
Medicazione a cuscinetto attivata per il trattamento umido
Apósito activado para el tratamiento húmedo

Ø 4 cm

10 St/Pcs/Pz

HydroTherapy
Efficacy. And Simplicity.

HARTMANN



Aussichten für das zweite Halbjahr 2014 | Die IVF HARTMANN GRUPPE behauptet sich im umkämpften und regulierten Gesundheitsmarkt erfolgreich. Mit dem breiten und attraktiven Produktsortiment sowie den innovativen Service- und Dienstleistungen soll der Wert des Unternehmens weiterhin gesteigert und nachhaltiges Wachstum erzielt werden. Trotz der anhaltenden strukturellen Veränderungen im Schweizer Gesundheitswesen sowie den weiter sinkenden Erstattungsbeiträgen bleibt der Anspruch der IVF HARTMANN GRUPPE, den Kunden ein attraktives Gesamtsortiment zu bieten und sie mit kundenorientierten Lösungen in ihren Arbeitsprozessen zu unterstützen. Neben organischem Wachstum werden laufend Wachstumsoptionen über Akquisitionen geprüft mit dem Ziel, das aktuelle Kerngeschäft zu ergänzen und die Marktposition zu stärken. Aufgrund der derzeit dynamischen Situation im schweizerischen Gesundheitswesen rechnet die IVF HARTMANN GRUPPE in der zweiten Jahreshälfte 2014 mit einer Umsatz- und Gewinnentwicklung auf hohem Niveau.

IVF HARTMANN Holding AG



Dr. Rinaldo Riguzzi
Präsident des Verwaltungsrates



Andreas Gisler
CEO IVF HARTMANN GRUPPE



Isola® Capsicum N



Pflaster zur lokalen Behandlung von Schmerzen wie Rückenschmerzen, Nackenverspannungen und Muskelschmerzen. Wirkt unterstützend bei rheumatischen Beschwerden.

Emplâtres pour le traitement local de douleurs telles que maux de dos, contractures de la nuque et douleurs musculaires. Effet d'appoint dans les symptômes rhumatismaux.

Cerotto per il trattamento locale di dolori, quali mal di schiena, contrazioni ai muscoli della nuca e dolori muscolari. Svolge un'azione di supporto in presenza di disturbi reumatici.

10 cm x 12 cm

10 Pflaster / emplâtres / cerotti

REF 587 720

in TCHF	30.06.2014	%	31.12.2013	%	30.06.2013	%
Aktiven						
Flüssige Mittel	18'672	19.0%	25'466	26.0%	19'720	22.5%
Kurzfristige Darlehen gegenüber nahe stehenden Personen	21'900	22.3%	16'700	17.1%	12'700	14.5%
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen						
gegenüber Dritten	13'917	14.2%	11'744	12.0%	13'357	15.3%
gegenüber nahe stehenden Personen	1'182	1.2%	906	0.9%	970	1.1%
Sonstige Forderungen						
gegenüber Dritten	632	0.6%	1'057	1.1%	1'452	1.7%
gegenüber nahestehenden Personen	-	-	37	0.0%	-	-
Vorräte und angefangene Arbeiten	15'010	15.3%	15'717	16.0%	14'392	16.4%
Rechnungsabgrenzungen	493	0.5%	130	0.1%	435	0.5%
Total Umlaufvermögen	71'806	73.2%	71'757	73.2%	63'026	72.0%
Sachanlagen	25'457	25.9%	25'162	25.7%	23'521	26.9%
Immaterielle Anlagen	342	0.3%	457	0.5%	405	0.5%
Finanzanlagen	445	0.5%	445	0.5%	445	0.5%
Latente Ertragssteuern	105	0.1%	112	0.1%	82	0.1%
Total Anlagevermögen	26'349	26.8%	26'176	26.8%	24'453	28.0%
Total Aktiven	98'155	100.0%	97'933	100.0%	87'479	100.0%
Passiven						
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen						
gegenüber Dritten	4'485	4.6%	6'536	6.7%	4'890	5.7%
gegenüber nahe stehenden Personen	4'508	4.6%	4'604	4.7%	4'386	5.0%
Sonstige Verbindlichkeiten						
gegenüber Dritten	2'919	3.0%	1'663	1.6%	1'606	1.8%
gegenüber nahe stehenden Personen	140	0.1%	48	0.0%	99	0.1%
Rückstellungen	1'307	1.3%	2'335	2.4%	1'072	1.2%
Rechnungsabgrenzungen	7'891	8.0%	9'260	9.5%	8'878	10.1%
Total kurzfristiges Fremdkapital	21'250	21.6%	24'446	24.9%	20'931	23.9%
Rückstellungen	1'016	1.0%	960	1.0%	2'025	2.3%
Latente Ertragssteuern	2'097	2.2%	2'237	2.3%	1'835	2.1%
Total langfristiges Fremdkapital	3'113	3.2%	3'197	3.3%	3'860	4.4%
Total Fremdkapital	24'363	24.8%	27'643	28.2%	24'791	28.3%
Aktienkapital	4'200	4.3%	4'200	4.3%	4'200	4.8%
Kapitalreserven	7'841	8.0%	7'840	8.0%	7'840	9.0%
Gewinnreserven	61'751	62.9%	58'250	59.5%	50'648	57.9%
Total Eigenkapital	73'792	75.2%	70'290	71.8%	62'688	71.7%
Total Passiven	98'155	100.0%	97'933	100.0%	87'479	100.0%

KONZERNERFOLGSRECHNUNGEN

für das erste Halbjahr 2014 und 2013

in TCHF	2014	%	2013	%
Umsatzerlöse	66'190	100.0%	62'292	100.0%
Bestandesänderung Halb- und Fertigfabrikate	-474	-0.7%	233	0.4%
Andere betriebliche Erträge	1'046	1.6%	1'681	2.7%
Gesamtleistung	66'762	100.9%	64'206	103.1%
Materialaufwand	-27'362	-41.3%	-26'011	-41.8%
Personalaufwand	-17'458	-26.4%	-18'090	-29.0%
Andere betriebliche Aufwendungen	-10'783	-16.3%	-9'595	-15.4%
Abschreibungen auf Sachanlagen	-1'272	-1.9%	-1'307	-2.1%
Abschreibungen auf immateriellen Anlagen	-123	-0.2%	-90	-0.1%
Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	9'764	14.8%	9'113	14.6%
Finanzergebnis	78		74	
Konzerngewinn vor Ertragssteuern	9'842	14.9%	9'187	14.7%
Ertragssteuern	-1'420		-1'443	
Konzerngewinn	8'422	12.7%	7'744	12.4%

KONZERNEIGENKAPITALNACHWEISE

für das erste Halbjahr 2014 und 2013

in TCHF	Aktienkapital	Kapitalreserven	Gewinnreserven	Total Eigenkapital
Eigenkapital 1. Januar 2013	4'200	7'840	47'464	59'504
Konzerngewinn			7'744	7'744
Dividende			-4'560	-4'560
Eigenkapital 30. Juni 2013	4'200	7'840	50'648	62'688
Eigenkapital 1. Januar 2014	4'200	7'840	58'250	70'290
Konzerngewinn			8'422	8'422
Dividende			-4'920	-4'920
Eigenkapital 30. Juni 2014	4'200	7'840	61'752	73'792

Grundlage der Erstellung der konsolidierten Halbjahresrechnung | Der ungeprüfte Zwischenbericht steht im Einklang mit Swiss GAAP FER 12. Die angewandten Rechnungslegungs- und Bewertungsgrundsätze entsprechen den im Geschäftsbericht 2013 aufgeführten Grundsätzen der Konzernrechnungslegung.

Disclaimer | Aussagen im vorliegenden Bericht, welche in die Zukunft gerichtet sind und nicht auf historischen Tatsachen basieren, gewähren keinerlei Garantie hinsichtlich künftiger Leistungen. Es handelt sich um Einschätzungen der Zukunft seitens des Verwaltungsrates und der Geschäftsleitung. Sie enthalten Risiken und Unsicherheiten unter anderem im Hinblick auf die globale und inländische Wirtschaftsentwicklung, die Entwicklung von Devisenkursen, gesetzliche Vorschriften, Marktentwicklungen, Mitbewerberaktionen etc. Sämtliche dieser Faktoren liegen ausserhalb des Einflusshorizonts der IVF HARTMANN GRUPPE. Die Aussagen betreffend das profitable Wachstum und die nachhaltige Wertsteigerung des Unternehmens stellen keine Gewinnprognose dar und dürfen nicht dahingehend interpretiert werden, dass der Gewinn der IVF HARTMANN GRUPPE oder der Gewinn pro Titel für eine gegenwärtige oder spätere Periode die in der Vergangenheit veröffentlichten Zahlen für den Gewinn oder den Gewinn pro Titel erreichen oder übertreffen wird.

Termine 2015

Medieninformation Jahresabschluss 2014	24. Februar 2015
Veröffentlichung Geschäftsbericht 2014	
Versand der Einladungen für die Generalversammlung an die Aktionäre	13. März 2015
Bilanzmedienkonferenz zum Geschäftsjahr 2014	13. März 2015
Generalversammlung 2015	
in der Rhyfallhalle, Neuhausen am Rheinfall	21. April 2015
Veröffentlichung Halbjahresbericht 2015	3. September 2015

Derma Plast®

CombiFix

HARTMANN



Fixierbinde mit nicht verklebender
Wundauflage, selbsthaftend

Bande de fixation auto-collante,
avec revêtement non-adhésif
aux blessures

Benda di fissaggio
con copertura non incollante
della ferita, autoadesiva

4 cm x 4 m*



2 in 1

HALBJAHRESABSCHLUSS

2014

IVF HARTMANN Holding AG
Victor-von-Bruns-Strasse 28
Postfach 634
CH-8212 Neuhausen
T +41 52 674 31 11
F +41 52 672 74 41
www.ivf.hartmann.info

TOCHTERGESELLSCHAFTEN

IVF HARTMANN AG
Victor-von-Bruns-Strasse 28
Postfach 634
CH-8212 Neuhausen
T +41 52 674 31 11
F +41 52 672 74 41

Kistler AG
Verbandwattfabrik
CH-8737 Gommiswald
T +41 55 285 30 30
F +41 55 285 30 39

AIR Health Solution AG
Victor-von-Bruns-Strasse 33
Postfach 634
CH-8212 Neuhausen
T +41 52 674 31 11
F +41 52 672 74 41

FUNNY Hygiene AG
Victor-von-Bruns-Strasse 28
Postfach 634
CH-8212 Neuhausen
T +41 52 674 31 11
F +41 52 672 74 41