

Neuhausen am Rheinfall, 25. Februar 2025

IVF HARTMANN GRUPPE: Jahresabschluss 2024

Sehr erfolgreicher Geschäftsgang in strategischen Wachstumsfeldern

- Erneut Fortschritte durch konsequente Umsetzung der Strategie sowohl beim Aufbau neuer als auch beim Ausbau bestehender Geschäfte
- Wachstum teils stärker als der Markt, erfreuliche Marktanteilsgewinne dank Innovationen
- Erlössteigerung von 7.3 % auf CHF 158.8 Mio. mit daraus resultierender Steigerung des Konzerngewinns auf CHF 20.3 Mio.
- Verwaltungsrat schlägt der Generalversammlung eine ordentliche Dividende von CHF 3.20 und eine Sonderdividende von CHF 3.00 (gesamthaft CHF 6.20) je Namenaktie vor

Die IVF HARTMANN GRUPPE blickt auf ein sehr erfolgreiches Geschäftsjahr 2024 zurück. Die Unternehmensgruppe konnte auch im zweiten Halbjahr 2024 dank der konsequenten Umsetzung der Strategie sowohl beim Aufbau neuer als auch beim Ausbau bestehender Geschäfte Erfolge verzeichnen und Marktanteile hinzugewinnen. Auch Einmaleffekte auf der Umsatz- und der Kostenseite waren im Berichtsjahr mehrheitlich favorabel für die Entwicklung der Unternehmensgruppe.

Die Umsatz- und Ertragssituation der IVF HARTMANN GRUPPE hat sich im Geschäftsjahr 2024 strukturell und unter dem Einfluss von diversen Sondereffekten gut entwickelt. Die Umsatzerlöse stiegen gegenüber dem Vorjahr um 7.3 % auf CHF 158.8 Mio. an. Die IVF HARTMANN GRUPPE wuchs in nahezu allen wesentlichen Produkt- und Kundensegmenten stärker als der Markt. Nebst der Steigerung der Umsatzerlöse haben auch die weitere Verbesserung der internen Kostenstruktur, diverse Optimierungen im Bereich von Produktion und Materialeinkauf, der vorteilhaftere Produkte- und Kanalmix sowie positive Wechselkurseinflüsse zur signifikanten Ergebnissteigerung beigetragen. Insgesamt resultiert ein Anstieg des Betriebsergebnisses vor Zinsen und Steuern (EBIT) um 37.2 % auf CHF 23.1 Mio., die EBIT-Marge stieg um 3.1 Prozentpunkte auf 14.5 % an. Der Konzerngewinn konnte um CHF 5.2 Mio. auf CHF 20.3 Mio. gesteigert werden.

Entwicklung der Segmente

Wie in den Vorjahren gab es in der Umsatz- und Ertragsentwicklung der Segmente Unterschiede. Ebenso zeigt sich abermals der Vorteil eines breiten Produkt- und Serviceangebots mit den daraus resultierenden ausgleichenden Effekten.

Im Segment «Wundversorgung» verzeichnete die IVF HARTMANN GRUPPE eine Erhöhung der Umsatzerlöse um CHF 3.8 Mio. auf CHF 44.0 Mio. Die Steigerung resultiert vor allem aus der Produktgruppe Taktische Einsatzmedizin, bei welcher grössere Auslieferungen ins Ausland erfolgten. Das EBIT erhöhte sich durch die höheren Umsatzerlöse um CHF 2.1 Mio. auf CHF 10.3 Mio.

Die Umsatzerlöse von CHF 33.9 Mio. im Segment «Inkontinenzmanagement» sind im Vergleich zum Vorjahr um CHF 1.8 Mio. angestiegen. Die im Jahr 2023 um einen Abrechnungsservice für MiGeL-Produkte erweiterte Beschaffungsplattform HARTMANN easy® (hauptsächlich für Pflegeheime) ist weiterhin ein Haupttreiber dieses Wachstums. Das EBIT erhöhte sich basierend auf dem Produktemix und den höheren Umsatzerlösen um CHF 0.3 Mio. auf CHF 2.8 Mio.

Die Umsatzerlöse im Segment «Infektionsmanagement» sind im Vergleich zum Vorjahr, unter anderem infolge der leichten Erholung des Desinfektionsmarkts und der erhöhten Nachfrage nach Produkten aus dem Sortiment Risikoprävention, um CHF 4.7 Mio. auf CHF 58.9 Mio. angestiegen. Das EBIT stieg aufgrund des Sortimentsmix, der teils tieferen Beschaffungskosten und der höheren Umsatzerlöse um CHF 3.8 Mio. auf CHF 8.3 Mio. an.

Die Umsatzerlöse im Segment «Weitere Konzernaktivitäten» haben sich im Vergleich zum Vorjahr leicht, um CHF 0.5 Mio. auf CHF 22.0 Mio., erhöht. Das EBIT blieb mit CHF 1.6 Mio. im Vergleich zum Vorjahr konstant.

Geldflüsse, Bilanzstruktur und Dividende

Nebst einem positiven Mittelfluss aus Betriebstätigkeit erfolgten Geldzuflüsse aus Einzahlungen, u. a. infolge der Rückzahlung des Darlehens gegenüber nahestehenden Personen (PAUL HARTMANN AG) von CHF 23.5 Mio. Geldabflüsse resultierten aus Auszahlungen für Investitionen in Finanz-, Sach- und immaterielle Anlagen sowie aufgrund der ausbezahlten Dividende. Gesamthaft stiegen die flüssigen Mittel von CHF 87.9 Mio. per 31. Dezember 2023 auf CHF 94.9 Mio. per 31. Dezember 2024 an. Teile der flüssigen Mittel sind als Festgelder (mit Laufzeiten kleiner als drei Monate) bei Banken investiert. Finanzschulden bestanden per Stichtag 31. Dezember 2024 wie auch im Vorjahr keine. Die Eigenkapitalquote stieg von 80.1 % im Vorjahr auf 80.4 % an.

Die IVF HARTMANN GRUPPE verfügt über eine starke Bilanzstruktur, welche der Unternehmensgruppe hilft und weiterhin helfen wird, in einem volatilen Marktumfeld Chancen zu nutzen und Investitionen in Wachstum und Innovation aus einer Position der Stärke heraus zu evaluieren. Die im Rahmen der Strategie gemachten Überlegungen zum Cash-Management haben den Verwaltungsrat veranlasst, der Generalversammlung eine Sonderdividende zu beantragen. Der Verwaltungsrat schlägt der Generalversammlung eine Dividende von CHF 6.20 für das Geschäftsjahr 2024 vor (zusammengesetzt aus einer ordentlichen Dividende von CHF 3.20 je Namenaktie und einer Sonderdividende von CHF 3.00 je Namenaktie); dies entspricht einer Totalausschüttung an die Aktionärinnen und Aktionäre von CHF 14.88 Mio. (Vorjahr: CHF 19.68 Mio.).

Ausblick

Für das Jahr 2025 gehen wir von einer anhaltenden Volatilität auf den Beschaffungs-, aber viel mehr noch auf den Absatzmärkten aus. Unser Fokus liegt weiter darauf, unseren Kunden in einer Zeit von Unsicherheit und Kostendruck sowohl mit Produkten als auch mit Dienstleistungen ein verlässlicher Partner mit einem starken Schweizer Fussabdruck zu sein. Weitere Wachstumsimpulse erwarten wir durch eine Reihe neuer Produkte, welche im Jahr 2025 gelauncht werden, sowie durch eine nochmals erweiterte Distribution im Endkundengeschäft. Dies wird unter anderem die Markenwelt um DermaPlast® betreffen. Der konsequente Ausbau des Geschäftsbereichs Taktische Einsatzmedizin wird das Wachstum ebenfalls unterstützen, wobei wir hier – aufgrund der Struktur des Geschäfts und des damit zusammenhängenden Vertriebs – auch 2025 von einer hohen Volatilität der Umsatzentwicklung ausgehen, wahrscheinlich sogar mit Umsatzeinbussen gegenüber dem sehr erfolgreichen Geschäftsjahr 2024.

Zu Beginn des Geschäftsjahres 2025 wird das Preissystem mit Nahestehenden zwischen der IVF HARTMANN GRUPPE und dem Hauptlieferanten für Produkte und Dienstleistungen, der HARTMANN GRUPPE (PAUL HARTMANN AG und ihre Gruppengesellschaften), angepasst. Dadurch sollen die OECD-Konformität sowie die Steuer-Compliance bezüglich der internationalen Verrechnungspreise innerhalb der HARTMANN GRUPPE verbessert werden.

Für das laufende Geschäftsjahr 2025 rechnen wir, bereinigt um das volatilere Geschäft mit der Produktgruppe der Taktischen Einsatzmedizin, mit Umsatzerlösen auf dem Niveau des Geschäftsjahres 2024. Für das Geschäftsjahr 2025 erwarten wir ein EBIT, das unter demjenigen des Rekordjahres 2024, aber über demjenigen des Geschäftsjahres 2023 liegen wird.

Geleitet durch unser Markenversprechen «Hilft. Pflegt. Schützt.» und durch unseren Anspruch, nach und nach umweltfreundlichere Lösungen zu schaffen, blicken wir zuversichtlich in die Zukunft.

Generalversammlung

Die ordentliche Generalversammlung findet am 15. April 2025 statt. Nebst des oben beschriebenen Dividendenantrags je Namenaktie beantragt der Verwaltungsrat der Generalversammlung den Verwaltungsrat unverändert zu belassen (Wiederwahl von den fünf bisherigen Mitgliedern des Verwaltungsrats: Cornelia Ritz Bossicard [Präsidentin], Oliver Neubrand, Stefan Grote, Dr. Aldo C. Schellenberg und Martin Walther).

Wichtigste Kennzahlen:

in TCHF	2024	2023	Veränderung
Erfolgsrechnung			
Umsatzerlöse	158'792	147'953	7.3 %
Betriebsergebnis vor Abschreibungen (EBITDA)	28'819	22'336	29.0 %
in % des Umsatzes	18.1 %	15.1 %	
Betriebsergebnis (EBIT)	23'074	16'814	37.2 %
in % des Umsatzes	14.5 %	11.4 %	
Konzerngewinn	20'302	15'148	34.0 %
in % des Umsatzes	12.8 %	10.2 %	
Bilanz			
Bilanzsumme	189'014	188'873	0.1 %
Umlaufvermögen	150'538	147'731	1.9 %
in % der Bilanzsumme	79.6 %	78.2 %	
davon flüssige Mittel	94'927	87'916	
davon kurzfr. Darlehen ggü. nahestehenden Personen	0	23'500	
Anlagevermögen	38'476	41'142	-6.5 %
in % der Bilanzsumme	20.4 %	21.8 %	
Fremdkapital	37'016	37'497	-1.3 %
in % der Bilanzsumme	19.6 %	19.9 %	
Eigenkapital	151'998	151'376	0.4 %
in % der Bilanzsumme	80.4 %	80.1 %	
Investitionen	2'209	1'732	27.6 %
in % des EBITDA	7.7 %	7.8 %	

Wichtigste Kennzahlen:

Mitarbeitende			
Anzahl Mitarbeitende	303	304	-0.3 %
Anzahl Leistungseinheiten (FTE)	270.1	273.0	-1.1 %
Kapitalmarkt			
Dividende je Aktie in CHF	6.20*	8.20	-24.4 %
Steuerkurs 31.12. in CHF	150.00	112.00	33.9 %
Börsenkaptalisierung in TCHF	360'000	268'800	33.9 %

*Unter Vorbehalt, sofern an der Generalversammlung vom 15. April 2025 der Dividende zugestimmt wird.

Der Geschäftsbericht 2024 der IVF HARTMANN GRUPPE sowie die Definitionen der alternativen Performance sind auf der Website abrufbar unter: [IVF HARTMANN / Investor Relations / Finanzinformationen](#).

Nächste Termine

15. April 2025	Generalversammlung für das Geschäftsjahr 2024
13. August 2025	Veröffentlichung Halbjahresbericht 2025
03. März 2026	Veröffentlichung Geschäftsbericht 2025
	Bilanzmedienkonferenz zum Geschäftsjahr 2025
14. April 2026	Generalversammlung für das Geschäftsjahr 2025
12. August 2026	Veröffentlichung Halbjahresbericht 2026

Kontakt Medien

Dr. Claus Martini
CEO IVF HARTMANN GRUPPE
Tel. +41 52 674 31 11
ivf.medien@hartmann.info

Kontakt Investor Relations

Dr. Hannes Leu
CFO IVF HARTMANN GRUPPE
Tel. +41 52 674 31 11
ivf.investorrelations@hartmann.info

Disclaimer

Aussagen im vorliegenden Bericht, welche in die Zukunft gerichtet sind und nicht auf historischen Tatsachen basieren, gewähren keinerlei Garantie hinsichtlich künftiger Leistungen. Es handelt sich um Einschätzungen der Zukunft seitens des Verwaltungsrats und der Geschäftsleitung. Sie enthalten Risiken und Unsicherheiten unter anderem im Hinblick auf die globale und inländische Wirtschaftsentwicklung, die Entwicklung von Devisenkursen, gesetzliche Vorschriften, Marktentwicklungen, Mitbewerberaktionen etc. Sämtliche dieser Faktoren liegen ausserhalb des Einflusshorizonts der IVF HARTMANN GRUPPE. Die Aussagen betreffend das profitable Wachstum und die nachhaltige Wertsteigerung des Unternehmens stellen keine Gewinnprognose dar und dürfen nicht dahingehend interpretiert werden, dass der Gewinn der IVF HARTMANN GRUPPE oder der Gewinn pro Titel für eine gegenwärtige oder spätere Periode die in der Vergangenheit veröffentlichten Zahlen für den Gewinn oder den Gewinn pro Titel erreichen oder übertreffen wird.

Über die IVF HARTMANN GRUPPE

Die IVF HARTMANN GRUPPE ist seit über 150 Jahren eines der führenden Schweizer Unternehmen im Bereich der medizinischen Verbrauchsgüter mit Hauptsitz in Neuhausen am Rheinfall; sie beschäftigt derzeit rund 300 Mitarbeitende. Seit 1993 gehört die Aktienmehrheit der IVF HARTMANN GRUPPE der internationalen HARTMANN GRUPPE mit Sitz in Heidenheim, Deutschland. Das breite Sortiment umfasst qualitativ hochwertige Produkte zur Wundbehandlung (inkl. Taktische Einsatzmedizin) Inkontinenzversorgung, OP-Versorgung und zur Desinfektion sowie Produkte aus den Bereichen Erste Hilfe und Hauswirtschaft. Zusätzlich werden weitere Produktsegmente wie Watte oder wirkstoffhaltige Pflaster angeboten. Daneben entwickelt und bietet die IVF HARTMANN GRUPPE kundenspezifische Dienstleistungen und Services an. Diese helfen Kunden, ihre Prozesse zu optimieren, Zeit und Kosten einzusparen und die Lebensqualität ihrer Patienten und Klienten zu erhöhen.

Weitere Informationen: www.ivf.hartmann.info