

Trarre beneficio da forti partnership

Marialaura Raimondi
Integrated Marketing Specialist

Machine Tool Day 2024



Un settore in costante evoluzione

Sostenibilità

- Efficienza energetica in primo piano
- Obiettivi di riduzione delle emissioni
- Esigenza di economia circolare

Digitalizzazione

- Digitalizzazione ed esperienza di navigazione
- Ingresso dei nativi digitali nella produzione
- Sicurezza IT come priorità nella produzione

Pressione dei costi

- Componenti complessi comportano un aumento dei costi di produzione
- Costo dei materiali elevato
- Spinta costante all'efficienza

Gap di competenze

- Mancanza di abilità e competenze
- L'automazione come risposta
- L'importanza delle partnership

Questa è la nostra idea di manufacturing wellness

Nel settore manifatturiero il manufacturing wellness è lo stato in cui si trovano le aziende prospere, resilienti e sostenibili che hanno un impatto positivo sulle persone e sulla società.





Abitudini per migliorare il livello di “manufacturing wellness”

Le aziende manifatturiere di maggior successo seguono pratiche consolidate

01

Assumere una prospettiva olistica



02

Adottare nuove tecnologie



03

Scegliere la via sostenibile



04

Eliminare gli sprechi



05

Sbloccare il potenziale grazie ai dati



06

Trarre beneficio da forti partnership



07

Assicurare lo sviluppo delle persone

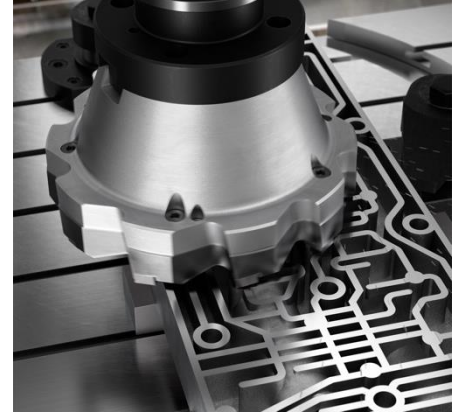


08

Automatizzare per raggiungere il successo



Persone,
tecnologie e
conoscenze
per far avanzare i
vostri obiettivi di
business verso il
manufacturing
wellness



Trarre beneficio da forti partnership

Portale Machine Tool Suppliers

www.sandvik.coromant.com/it-it/mts_portal

[Risorse per aiutarti a vendere \(coromant.com\)](http://www.sandvik.coromant.com/it-it/mts_portal)

[Conosci il team \(coromant.com\)](http://www.sandvik.coromant.com/it-it/mts_portal)

[La vostra macchina \(coromant.com\)](http://www.sandvik.coromant.com/it-it/mts_portal)

Investimenti in nuove macchine:

- » uniamo le forze per sviluppare un'**offerta vincente**
- » abbiniamo l'offerta alle più recenti **tecnologie** di attrezzamento e alle **competenze** applicative da leader di mercato: un team di ingegneri con una conoscenza dettagliata delle capacità delle vostre macchine, si dedica a supportare nuovi progetti
- » il risultato è un'**integrazione eccellente** per rafforzare la vostra proposta di macchine utensili



Partner per macchine utensili



Siamo qui per aiutarti a vendere macchine

Quando arriva il momento per un cliente di investire in una nuova macchina, ha perfettamente senso unire le forze per sviluppare un'offerta vincente.

Aiutare a vendere macchine significa abbinare l'offerta alle più recenti tecnologie di attrezzamento e alle competenze applicative del leader di mercato. Disponiamo di un **team di ingegneri** con una conoscenza dettagliata delle capacità delle vostre macchine, che si dedicano a supportare nuovi progetti di investimento in macchine.

Il risultato è un'integrazione perfetta per rafforzare la vostra proposta di macchine utensili.

[Risorse per aiutarti a vendere](#)

[Incontra il team](#)

[Scarica la brochure](#)

E noi ci occuperemo dell'attrezzamento

La vostra priorità è occuparvi di tutto ciò che riguarda le macchine. Non ci si può aspettare che stiate al passo con gli ultimi sviluppi della tecnologia degli utensili e che li trasmettiate ai vostri clienti.

La risposta è semplicemente chiederci di occuparci degli utensili. Il nostro obiettivo per ogni progetto è quello di rendere una macchina completamente produttiva dal giorno #1 – per farlo bene fin dall'inizio. Ciò si traduce in una nuova macchina che si ripaga più velocemente – un fattore fondamentale per qualsiasi cliente che investa in una nuova macchina.

Ci sono ulteriori incentivi che è possibile offrire per motivare il cliente. Per la maggior parte dei progetti, incluso il nostro programma **Tooling Certificate**, sono disponibili condizioni commerciali interessanti per i pacchetti di utensili. Per ulteriori informazioni, contattare il vostro referente tra i membri del **nostro team**.



La vostra macchina, i nostri utensili

Attrezzamenti per diversi tipi di macchine

Rigidità alla flessione Coromant Capto

Tipi di interfaccia mandrino macchina

Utensili a cambio rapido di Sandvik Coromant

Selezione del mandrino

Dispositivi di bloccaggio adattati alla macchina – MACU

Macchine che richiedono utensili a elevata profondità utile

Opzioni di attrezzamento modulari

Chip dati per adattatori Coromant Capto® e HSK

Gestione dello sbilanciamento degli utensili

Newsletter per i Partner nel settore delle macchine utensili

Inviemo la nostra “newsletter per i Partner nel settore delle macchine utensili” ogni due mesi (potete disiscrivervi in qualsiasi momento) con link diretti a:

- diverse sezioni del **portale Machine Tool Suppliers**
- **nuovi utensili e soluzioni di lavorazione**
- **eventi e formazione**
- conoscenze e approfondimenti sulle lavorazioni e sul settore
- soluzioni per la sostenibilità

Per iscrivervi o per continuare a ricevere la nostra newsletter, è necessario registrarsi cliccando sul link qui sotto:


Newsletter per Partner fornitori di macchine utensili

SANDVIK
coromant

[Iscrivetevi a questa newsletter per continuare a riceverla >](#)

Newsletter per Partner fornitori di macchine utensili [Leggete i contenuti online](#)

SANDVIK
coromant





Condividiamo un obiettivo comune - proporre ai clienti le macchine utensili o le soluzioni di attrezzamento più adatte alle loro esigenze.

Ogni volta che un potenziale cliente è in procinto di investire in una nuova macchina, l'ideale è offrire una soluzione completa, costituita da una macchina utensile e da un sistema di attrezzamento, che permetta di avviare la produzione nel migliore dei modi. E questo può succedere sicuramente se uniamo le nostre competenze.

Sandvik Coromant dispone di un team dedicato di ingegneri che conoscono perfettamente le specifiche tecniche e i requisiti delle vostre macchine. Unendo queste conoscenze alle loro competenze in materia di utensili, questi tecnici possono creare la migliore soluzione possibile per ogni cliente.

Con questa newsletter dedicata a Voi, nostri Partner per gli investimenti in macchine, intendiamo facilitare l'accesso al nostro Team e alle risorse relative all'attrezzamento di nuove macchine. Benvenuti a questa prima edizione!



Blasius Reschreiter
Global Machine Investment Partner Support

Siamo Partner. Restiamo in contatto!


[Venite a conoscere il nostro Team >](#) [Portale per i Fornitori di macchine utensili >](#)

Evento dedicato ai Fornitori di macchine utensili
4 / 5 giugno 2024 - Sandvik Coromant Center, Milano

Soluzioni innovative per un'industria in costante cambiamento

Presentiamo soluzioni per la produzione che consentono la transizione a processi produttivi più efficienti e sostenibili: soluzioni di lavorazione e servizi, CAM e digitalizzazione. Esperti UCIMU condivideranno andamento e tendenze del mercato della macchina utensile. Siete interessati a partecipare?

Contattate il Team Machine Tool Solutions:
giorgio.brenna@sandvik.com
fabio.castellini@sandvik.com
mauro.ghilardi@sandvik.com





Quattro aree di sostenibilità

In Sandvik Coromant ci impegniamo a perseguire e guidare i nostri clienti verso un futuro più sostenibile

Clima

Riduzione impatto misurata sull'intera catena di valore

Conoscenze e innovazione

Prestazioni sostenibili attraverso partnership per l'innovazione

Circularità

Metodi di lavoro circolari per realizzare cicli chiusi di tutti i materiali

Persone

Leadership sostenibile grazie a mentalità innovativa



Aree di sostenibilità: i nostri principali obiettivi



Clima

- Zero emissioni nette nelle nostre attività entro il 2035
- Zero emissioni nette nell'intera catena del valore entro il 2050



Circolarità

- >90% di circolarità entro il 2030
- Programma di riciclo: riacquisto degli inserti usurati
- Programma di ricondizionamento: utensili integrali rotanti



Conoscenze e innovazione

- Leader nell'innovazione sostenibile nel nostro settore



Persone

- Danno zero per le persone
- 33% di manager donne entro il 2030

Business sostenibile: <https://www.sandvik.coromant.com/it-it/about-us/sustainable-business>

Grazie dell'attenzione!