

4° anno di specializzazione
**Tecnica - Tecnico
 Commerciale delle vendite**
 "L. Einaudi"

MATERIE DI STUDIO E ORE SETTIMANALI DI INSEGNAMENTO

	IV
Italiano	3
Tedesco	2
Tedesco microlingua	2
Inglese	2
Inglese microlingua	1
Matematica	2
Comunicazione strategica per le attività di vendita	2
Business plan	2
Allestimento spazi espositivi	4
Economia e gestione delle aziende commerciali	4
Informatica e strumenti multimediali	2
Web marketing	2
E-commerce	2
Religione	1
TOTALE ORE SETTIMANALI	31
Stage locale e/o estero (settimane 4+3)	7 sett.

- **Requisito di accesso: Qualifica per Operatrice - Operatore Commerciale**

- durata: 1 anno
- titolo conseguito: Tecnica - Tecnico Commerciale delle vendite
- prosecuzione: eventuale iscrizione al V anno per accedere alla maturità (CAPES) previo superamento di una selezione di ingresso

- responsabile di punto vendita
- capo reparto grande distribuzione
- gestore e addetto alle vendite all'ingrosso o al dettaglio

Il percorso è organizzato in moduli formativi da 60 minuti.
 Frequenza: dal lunedì al venerdì (2 rientri pomeridiani)

Comunicazione strategica per le attività di vendita: organizzata in forma laboratoriale a moduli pomeridiani per un totale di 60 ore anno.

Il percorso formativo, sia in aula che durante gli stage aziendali, è monitorato da una o un tutor con la funzione di facilitare l'apprendimento

La tabella oraria potrebbe subire delle modifiche.
 Per ulteriori informazioni si suggerisce di contattare la Scuola stessa.

.....
**Scuola Professionale per il
 Commercio, Turismo e i Servizi**
"L. Einaudi"

via S. Geltrude, 3 Bolzano
 tel. 0471/414471
 fp.cts@scuola.alto-adige.it
 www.cts-einaudi.it



.....
Caratteristiche

.....
Possibilità occupazionali

.....
Orario settimanale

.....
Laboratori ()

.....
Attività pratico-formative