

**ORIOR** ist eine international tätige Schweizer Food & Beverage Gruppe, die Handwerkskunst mit Pioniergeist verbindet und auf Unternehmertum und starken Werten aufbaut. Die Genusswelt von ORIOR umfasst etablierte Unternehmen und bekannte Marken mit führenden Positionen in wachsenden Nischenmärkten im In- und Ausland.

Mit unermüdlichem Engagement streben wir nach Einzigartigkeit und bester Qualität, um Konsumentinnen und Konsumenten immer wieder mit kulinarischen Erlebnissen zu überraschen. Dafür steht unser Anspruch: Excellence in Food. Die ORIOR Gruppe ist an der Schweizer Börse kotiert.

Für **Le Patron in Bökten (BL)** suchen wir zur Verstärkung von unserem Verkaufsteam per sofort oder nach Vereinbarung eine **abschlussstarke und kommunikative** Persönlichkeit als

## **Key Account Manager/in, mit hoher Affinität zur Kulinarik und Mitglied des Kaders**

### **Deine Hauptaufgaben:**

- Verhandlungen mit Schlüsselkunden auf regionaler und nationaler Ebene
- Weiterentwicklung der Umsätze sowie Gewinnung von Neukunden
- Erreichen der Umsatz- und Margenziele nach Budget
- Markteinführung von neuen Produkten/Sortimenten sowie Ausbau der Distribution
- Mitarbeit und erfolgreiche Umsetzung von neuen Konzepten
- Implementierung von internen Prozessen in der eigenen Region
- Planung und Umsetzung von kundenindividuellen Aktivierungs- und Wachstumsprogrammen
- Einmal in der Woche nimmst du an der Verkaufssitzung in Bökten teil

### **Dein Profil:**

- Begeisterungsfähiges Verkaufstalant
- Abgeschlossene Grundausbildung mit Weiterbildung als Dipl. Verkaufsfachleute oder gleichwertiges
- Mehrjährige Berufserfahrung als RVL, KAM oder PM in der Konsumgüterbranche
- Frontorientiert, sehr selbständig, kundenorientiert und unternehmerisches Denken
- SAP, MS Office und betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Bilingue D/F

**Du wirst** gezielt eingeführt und bekommst die volle Unterstützung seitens Verkaufssendienstes. Firmenauto, Kredit-/Tankkarte, Laptop und Handy sind selbstverständlich. Wir bieten dir eine vielseitige Stelle in einem lebhaften und erfolgreichen Unternehmen mit einer attraktiven und trendigen Produktpalette. Es ist unser Ziel, dass du dich in der Orior Gruppe persönlich und fachlich weiterentwickeln kannst. Unser kompetentes Verkaufsteam unter der Leitung von Gordon Wielandt freut sich auf dich!

### **Interessiert?**

Deine Unterlagen in elektronischer Form, inkl. Angabe deines Wunschsalärs und Kopie des gültigen Führerscheins kannst du an folgende Email-Adresse senden: [jobs@lepatron.ch](mailto:jobs@lepatron.ch). Bewerbungen per Post werden nicht retourniert. Deine Ansprechpartnerin ist Frau Arzu Örikaya. [Homepage](#), [LinkedIn](#), [Facebook](#)

# ORIOR

EXCELLENCE IN FOOD



**culinor**

