

ORIOR est un groupe suisse d'alimentation et de boissons, actif au niveau international, qui allie artisanat et esprit pionnier et s'appuie sur l'esprit d'entreprise et des valeurs fortes. L'univers d'ORIOR se compose d'entreprises bien établies et de marques renommées qui occupent des positions de leader sur des marchés de niche en pleine croissance en Suisse et à l'étranger. Avec un engagement infatigable, nous visons l'unicité et la meilleure qualité afin de surprendre les consommateurs avec des expériences culinaires toujours et encore. C'est ce que notre slogan signifie : l'excellence dans l'alimentation. Le Groupe ORIOR est coté à la bourse suisse.

Pour PASTINELLA à Oberentfelden (AG) et FREDAG à Root (LU) nous recherchons, à la suite d'un départ en retraite, une personnalité forte et communicative comme

Collaborateur de Vente au service externe Food Service Taux d'occupation à 100%, pour la Romandie

Votre mission :

- Vente active du portefeuille des produits de Pastinella et de Fredag dans le secteur Food Service (distribution par l'intermédiaire des dépositaires)
- Acquisition de nouveaux clients axée sur la gastronomie
- Support intensif, individuel et personnel des clients assignés, avec un accent sur le commerce, la gastronomie collective et les spécialistes en restauration de système
- Renforcement de la fidélité des clients existants
- Mise en œuvre et suivi des mesures de promotion des ventes
- Mise en place des concepts de vente sur le marché
- Budgétisation et réalisation respectivement respect des chiffres d'affaires, des contributions de couverture et des coûts du portefeuille clients
- Elaboration des plans de développement des clients
- Observation du marché et observation de la concurrence

Votre profil :

Nous cherchons un excellent **vendeur de talent** avec une **grande affinité pour l'art culinaire**. Vous disposez d'une formation de base certifiée dans le secteur des denrées alimentaires ainsi que d'une expérience de vente dans le service externe, de préférence dans la gastronomie suisse.

Nous nous adressons à un professionnel de la vente, avec un esprit d'entreprise et une orientation clientèle dans le secteur de l'hôtellerie et de la restauration. Vous possédez une solide connaissance des marchés et des concurrents potentiels. Vous vous distinguez par une disponibilité au-dessus de la moyenne, une autonomie et une motivation élevées. Votre force de persuasion, votre attitude souveraine et vos qualités de persuasion complètent votre profil. Le français est votre langue maternelle ou, vous maîtrisez cette langue dans toutes négociations. De même, vous pouvez communiquer en allemand parlé/écrit. MS office n'a pas de secret pour vous.

Nous vous proposons un poste polyvalent dans une entreprise dynamique et prospère avec une gamme de produits attrayante et tendance. Notre objectif est que vous puissiez vous développer personnellement et professionnellement au sein du groupe Orior. Notre équipe de vente compétente, dirigée par Michael Leutwyler, se réjouit de vous accueillir !

Avons-nous **éveillé votre intérêt** ? Nous attendons avec impatience votre documentation complète à l'adresse e-mail suivante : jobs@fredag.ch.
Votre interlocutrice : Mme Carina Neumann.

ORIOR

★★★★★
EXCELLENCE IN FOOD

