

## Head of Dental – Deutschland (d/m/w)

### DEINE ROLLE

Dies ist eine einzigartige Gelegenheit, die Verantwortung für unsere Expansion in Deutschland zu übernehmen und den herausragenden Erfolg zu wiederholen, den wir im britischen Dentalsektor erreicht haben. Du wirst dafür verantwortlich sein, Inhaber von Zahnarztpraxen zu identifizieren und mit ihnen in Kontakt zu treten, strategische Partnerschaften aufzubauen und Transaktionen zu begleiten, die für Zahnärzte im ganzen Land einen wahren Unterschied machen.

Du wirst eine gezielte Strategie entwickeln und umsetzen, um unsere Präsenz in deutschen Großstädten zu etablieren. Dabei setzt du deine Marktkenntnisse, deinen Geschäftssinn und deine Fähigkeiten zum Aufbau von Beziehungen ein, um sicherzustellen, dass wir schnell zu einem vertrauenswürdigen Partner im Dentalsektor werden.

### Deine Verantwortlichkeiten & Schwerpunkte:

- Entwicklung und Umsetzung einer umfassenden Geschäftsentwicklungsstrategie für den deutschen Dentalmarkt.
- Identifizierung, Ansprache und Aufbau von Beziehungen zu Praxisinhabern, Käufern und anderen wichtigen Interessengruppen.
- Du leitest alle Aspekte des Verkaufszyklus, von der Akquise und Präsentation bis hin zur Verhandlung und zum Abschluss von Geschäften.
- Du führst detaillierte Marktanalysen durch, um Wachstumschancen zu identifizieren und unseren Ansatz für den deutschen Dentalsektor zu verfeinern.
- Du repräsentierst das Unternehmen bei Branchenveranstaltungen und baust unsere Marke als die erste Adresse für Vermittler von Zahnarztpraxen in Deutschland auf.
- Du arbeitest eng mit unserem britischen Team zusammen, um Erkenntnisse und bewährte Verfahren auszutauschen und die Übereinstimmung mit den allgemeinen Unternehmenszielen sicherzustellen.

## GOOD TO KNOW ABOUT CHRISTIE & CO

Christie & Co ist Europas größte Beratungsgesellschaft für Spezialimmobilien. Vor 90 Jahren in London gegründet, haben wir heute 22 Niederlassungen in Europa. Seit 25 Jahren sind wir auch in Deutschland vertreten, mit unseren Teams in Berlin, Frankfurt und München.

### Über unseren Dentalsektor

Wir sind der führende Vermittler von Zahnarztpraxen in Großbritannien und bekannt für unser Fachwissen, unsere Professionalität und unsere Fähigkeit, für unsere Kunden in diesem hochspezialisierten Bereich außergewöhnliche Ergebnisse zu erzielen. Wir haben unzählige erfolgreiche Transaktionen vermittelt und uns so das Vertrauen und den Respekt von Zahnärzten und Branchenvertretern gleichermaßen verdient.

Unser Dental-Team ist mit großem Erfolg organisch gewachsen und verfügt über umfangreiche Erfahrungen in der Vermittlung und Bewertung für unsere Kunden, die von einzelnen Zahnärzten bis hin zu führenden Eigentümern und Betreibern von ganzen Portfolien reichen, und zwar in allen Bereichen der Zahnmedizin, einschließlich Kassenpraxen, Privatpraxen und Kieferorthopäden.

## Head of Dental – Deutschland (d/m/w)

### WAS DU MITBRINGST

- Mindestens 5+ Jahre Erfahrung im Verkauf von laufenden Praxen bzw. operativen Betrieben.
- Nachgewiesene Erfolgsbilanz: Nachgewiesene Erfolge in der Geschäftsentwicklung, im Verkauf oder in der Vermittlung, idealerweise in der Dental-, Gesundheits- oder Dienstleistungsbranche.
- Hervorragende Kommunikation: Du sprichst fließend Deutsch und Englisch und verfügst über hervorragende zwischenmenschliche Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick.
- Eigeninitiative: Hoch motiviert und unternehmerisch denkend, mit der Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten, um in einem neuen Markt Ergebnisse zu erzielen.
- Branchenkenntnisse: Vertrautheit mit dem Dental- oder Gesundheitsmarkt in Deutschland ist ein großer Vorteil.
- Kaufmännischer Scharfsinn: Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und strategisches Denken, mit der Fähigkeit, Chancen zu erkennen und den Kunden einen greifbaren Mehrwert zu bieten.
- Bereitschaft zu reisen: Flexibilität, um häufig in größere Städte in Deutschland zu reisen, um Kunden zu treffen und das Geschäft auszubauen.

### WAS DU VON UNS ERWARTEN KANNST

Als erstes Mitglied unseres Teams für den Dentalsektor in Deutschland wirst du dich nahtlos in unsere etablierten Hotel- und Pflorgeteams einfügen und mit gleichgesinnten Fachleuten sowie mit unserem britischen Dentalteam zusammenarbeiten.

Wir ermutigen dich, eigenständig und proaktiv zu arbeiten, werfen dich aber nicht ins kalte Wasser.

Onboarding ist für uns eine Priorität und wir legen großen Wert auf die Vermittlung von relevantem Wissen und Einschulung auf die von uns verwendeten Systeme.

Es erwartet dich ein in Abhängigkeit von Erfahrung und Qualifikation stehendes Gehalt mit umsatzorientierter Bonifizierung.

## Head of Dental – Deutschland (d/m/w)

### WAS WIR DIR BIETEN

- Die Chance, die Expansion einer marktführenden Marke nach Deutschland zu leiten.
- Eine Rolle mit großer Autonomie und Verantwortung, in der deine Bemühungen direkten Einfluss auf den Erfolg des Unternehmens haben.
- Ein kollaboratives, unterstützendes Umfeld mit Zugang zu den Fachkenntnissen und Ressourcen unseres Teams in Großbritannien.
- Ein spannendes Wachstumspotenzial, sowohl persönlich als auch beruflich, während du die Zukunft unseres Dentalgeschäfts in Deutschland mitgestaltest.

### WAS DU VON UNS ERWARTEN KANNST

In Deutschland haben wir Büros in Frankfurt, Berlin und München. Da diese Aufgabe Reisen erfordert, sind wir sehr flexibel, wenn wir die richtige Person gefunden haben.

Bei uns findest du überall ein gruppendynamisch, harmonisches Arbeitsklima in einem professionellen, kollegialen und engagierten Team.

Regelmäßige virtuelle sowie überregionale Präsenzveranstaltungen wie Trainings und Team Incentives finden ebenfalls mehrmals jährlich statt.



**Kirsti Müller**

[karriere@christie.com](mailto:karriere@christie.com) | +49 (0) 30 20 00 96-11