

Senior Immobilienmakler für Gewerbeimmobilien – Schwerpunkt Hotels (d/m/w) in München

GOOD TO KNOW ABOUT
CHRISTIE & CO

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

Als erfahrene:r Hotelberater:in begleitest du unsere lokalen Teams in Deutschland, ansässig in Berlin, Frankfurt sowie München und unterstützt in deiner Funktion das Führungsteam. Für Hoteltransaktionen aller Größenordnungen setzen wir auf deine fachliche Expertise zur Verstärkung unseres Teams in München, wobei eine enge Zusammenarbeit mit den Kolleg:Innen in Berlin, Frankfurt und Wien gelebt wird. Aber auch der regelmäßige Austausch mit Kolleg:Innen im Head Office in London sowie in Frankreich und Spanien ist Bestandteil deines neuen Arbeitsumfeldes.

Deine neue Rolle umfasst vor allem die folgenden Schwerpunkte:

- Als vielseitige und strukturierte Persönlichkeit steuerst du die Verkaufsprozesse von Einzelobjekten und Portfolios. Dabei bist du souveräne Ansprechperson für alle beteiligten Parteien und verantwortlich für die Organisation relevanter Prozesse:
 - Projektakquise und Pitches
 - Erstellung relevanter Verkaufsunterlagen und Prozesssteuerung
 - Durchführung von Objektbesichtigungen
 - Verhandlungen mit potenziellen Kaufinteressenten
- Auf regelmäßigen Geschäftsreisen in Deutschland und Zentraleuropa im Rahmen von Besichtigungen und Kundenterminen bist du vor Ort, wenn man deine Expertise braucht.
- Du sprichst auf überregionalen Fachkongressen und nimmst an Networking-Veranstaltungen teil und verfasst aufgrund deines Know-how's regelmäßig Artikel für branchenrelevante Medien.
- Durch deine Marktkenntnisse, dein eigenes Netzwerk und den Kundenkreis von Christie & Co, akquirierst du neue Mandate und baust unser Netzwerk kontinuierlich aus.

Christie & Co ist Europas größte spezialisierte Beratungsgesellschaft für Hotelimmobilien. Vor rund 90 Jahren in London gegründet, haben wir heute 22 Niederlassungen in Europa. Seit 25 Jahren sind wir auch in Deutschland vertreten, mit unseren Teams in Berlin, Frankfurt und München. Für den Erfolg unserer Mandanten arbeiten wir als pan-europäisches Team eng zusammen.

Bei uns kannst du deine Leidenschaft für Hotellerie und Immobilien voll ausleben. Neben einem abwechslungsreichen Aufgabenbereich findest du bei uns flache Hierarchien und einen direkten Draht zu unserem Managing Director.

Wir bieten dir Freiraum eigene Ideen einzubringen und umzusetzen, um somit die Expansion in Deutschland und Zentraleuropa aktiv mitzugestalten.



Senior Immobilienmakler für Gewerbeimmobilien – Schwerpunkt Hotels (d/m/w) in München

WAS DU MITBRINGST

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung in der Hotellerie oder Immobilienbranche bzw. Hochschulabschluss in Hotellerie und/oder Immobilienwirtschaft
- Dein Know-how hast du bereits 3-5 Jahre in die Praxis umgesetzt und konntest es in Bereichen wie (Hotel-) Immobilientransaktionen, (Hotel-)Entwicklung, oder (Hotel-) Immobilienfinanzierung/Investment vertiefen
- Ein starkes Netzwerk in der (Hotel-) Immobilienwelt Deutschlands
- Die Fähigkeit effizient und eigenständig zu arbeiten
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Einen versierten Umgang mit dem MS-Office Paket
- Führerschein Klasse B

BEI UNS BIST DU RICHTIG WENN DU...

- „Drive“ und Leidenschaft für (Hotel)Immobilien hast
- Flexibilität, Enthusiasmus sowie
- Kommunikationsfähigkeit besitzt
- Ehrlich und Zuverlässig bist
- Ein hohes Verantwortungsbewusstsein & Qualitätsanspruch hast

WAS DU VON UNS ERWARTEN KANNST

Es erwartet dich ein in Abhängigkeit von Erfahrung und Qualifikation stehendes Gehalt mit umsatzorientierter Bonifizierung.

Bei uns findest du überall ein gruppendynamisch, harmonisches Arbeitsklima in einem professionellen, kollegialen und engagierten Team.

Dein neuer Arbeitsplatz befindet sich im Stadtzentrum mit sehr guter ÖPNV-Anbindung. Deine Anfahrt ins Büro unterstützen wir mit der Übernahme des Deutschlandtickets. Es gibt bei uns aber auch die Möglichkeit für Home Office Tage.

Auf eine Mini-Kitchenette mit endloser Kaffee- und Wasserversorgung musst du ebenfalls nicht verzichten.

Wir ermutigen dich, eigenständig und proaktiv zu arbeiten, werfen dich aber nicht ins kalte Wasser. Onboarding ist für uns eine Priorität und wir legen großen Wert auf die Vermittlung von relevantem Wissen und Einschulung auf die von uns verwendeten Systeme.

Regelmäßige virtuelle sowie überregionale Präsenzveranstaltungen wie Trainings und Team Incentives finden ebenfalls mehrmals jährlich statt

Übernimmst du zudem gern Verantwortung und bist ein loyaler Teamplayer, dann hast du bei uns die Möglichkeit dich innerhalb des Teams schnell weiterentwickeln zu können.